

Прайс-лист LSAvto DMS



БАЗОВЫЙ НАБОР – 420 000

- Модуль «Сервис»: учет ремонтов автомобилей.
- Модуль «Склад»: учет хранения ТМЦ.
- Модуль «Продажа деталей»: учет продажи ТМЦ через магазин.
- Модуль «Бухгалтерский учет»: учет расчетов с клиентами, движения ТМЦ.
- Модуль «Администрирование»: конструктор форм отчетов, поддержка устройств аутентификации пользователя, обслуживание системы.
- 15 конкурентных лицензий. Общее количество пользователей системы – не ограничено.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:

СЕРВИС	
Интеграция с основной сервисной информационной системой автопроизводителя (WIS/TIS/EPC/EWA и т.п)	70 000
Рабочее место механика (учет рабочего времени)	30 000
Планирование загрузки сервисных консультантов + табло предварительной записи	27 000
Планирование и контроль загрузки ресурсов сервиса (сервисные консультанты/посты/механики)	35 000
Система видео-распознавания автомобильных номеров <i>интеграция с IpVideoRecord + дополнительные функции</i>	35 000
Интеграция с системой AUDATEX (кузовной ремонт)	68 000
iМойка - мобильное приложение для контроля операции на мойках <i>Учет коммерческих моек, моек по заказ-нарядам, моек новых автомобилей</i>	50 000
Интеграция с SAM (будет прекращена в 2020 году)	50 000
Service Mobile Inspector - приложение для мобильной приемки автомобиля (появится в 2020 году) <i>а также добавления данных в процессе ремонта и при выдаче автомобиля (чек-листы, фото). Количество пользователей - неограничено. Указанная стоимость - на 1 точку (адрес)</i>	50 000
Интеграция с порталом XENTRY (Mercedes-Benz)	1
Интеграция с сервисами AS-PLATFORM (Mercedes-Benz)	1
Интеграция с online сервисами MAN EOI (MAN)	60 000
СКЛАД	
Модуль поддержки терминалов сбора данных семейства Motorola	40 000
Модуль статистики и анализа запасов	50 000
Учет спец.инструмента <i>Выдача, хранение, возврат, инструментальные тележки механиков</i>	30 000
Модуль интеграции с системой автоматического учета отпуска жидкостей (Liquid Management System, SAMOA)	85 000
Модуль хранения шин (сезонное хранение шин) <i>прием, хранение, выдача шин + дополнительные функции</i>	50 000
Плагин Mercedes-Benz Stock Info <i>Проверка наличия деталей в дилерской сети. (центральный склад и все дилеры)</i>	10 000
Плагин Mercedes-Kamaz Stock Info <i>Проверка наличия деталей в дилерской сети. (центральный склад и все дилеры)</i>	10 000
ПРОДАЖА ДЕТАЛЕЙ	
Личный кабинет оптового покупателя (WEB) <i>WEB портал для управления заказами запасных частей</i>	60 000
Интеграция с системой MRA (Mercedes-Benz)	102 500
ПРОДАЖА АВТОМОБИЛЕЙ	
Модуль "Продажа автомобилей" <i>управление комплектациями, факторами стоимости, дополнительными опциями автомобилей. Интеграция с модулями «Сервис» и «Склад».</i>	155 000
Выгрузка свободного стока автомобилей Дилера в портал Дистрибьютора (Mercedes-Benz)	30 000
Выгрузка свободного стока автомобилей Дилера в портал LegoCar <i>Интеграция с порталом LegoCar</i>	30 000
Выгрузка воронки продаж легковых автомобилей в систему SAP (Mercedes-Benz)	120 000
Выгрузка воронки продаж малотоннажных автомобилей в систему SAP (Mercedes-Benz)	40 000
Интеграция с системой ECF (Mercedes-Benz) <i>автоматическое получение изображений по VIN номеру автомобиля</i>	30 000
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ	
Модуль интеграции с 1С 8.2 или 8.3 (Бухгалтерия предприятия, внешняя обработка)	125 000
Поддержка фискальных принтеров семейства «Штрих», «Атол»	15 000

Механизм поддержки дополнительных филиалов/юридических лиц	50 000
Интеграция с системой электронного документооборота "Диадок"	50 000
Поддержка штрих-кодирования шин <i>с 2020 года</i>	15 000
Механизм управления бонусным счетом и политиками начисления/списания/использования бонусов <i>Станет доступно в 2020 году</i>	100 000

CRM

Модуль CRM для автосалона <i>учет входящего трафика, учет потенциальных клиентов, планирование и контроль задач, напоминания и уведомления, конструктор анкет, механизм опросов, dashboard руководителя отдела продаж, воронки продаж</i>	80 000
Модуль CRM для сервиса <i>учет входящего трафика, работа с рекомендациями, прогноз ТО, планирование и контроль задач, послесервисные опросы, конструктор анкет, dashboard руководителя сервиса, воронка продаж</i>	65 000
Модуль интеграции с IP телефонией (Oktell/Mango/RosTelecom/Asterisk) <i>автоматическое определение номера (идентификация клиента) при регистрации входящего трафика, автоматический набор номера, прослушивание разговоров из документа, история звонков в карточке клиента</i>	50 000
Модуль управления маркетинговыми акциями <i>планирование, оповещение, регистрация результатов, отчетность</i>	35 000
Модуль работы с обращениями клиентов <i>жалобы/отзывы/претензии и т.п.</i>	25 000
Механизм сегментации клиентов	30 000
СМС и Email-уведомления	24 000
Голосовые уведомления <i>Яндекс.Алиса</i>	15 000

ПРОЧЕЕ

Система аналитической отчетности на базе Microsoft Power BI <i>требует лицензию Microsoft Power BI Pro (10 USD / мес)</i>	230 000
Конструктор KPI (начало 2020 года) <i>позволяет определять, рассчитывать и контролировать выполнение KPI</i>	120 000
Поддержка контроллера Iron Logic Z-397 <i>Позволяет фиксировать входы/выходы сотрудников без дополнительных компьютеров</i>	35 000
ЛК кабинет клиента (WEB)	60 000
Ежемесячная техническая поддержка личного кабинета клиента (WEB)	2 000

ЛИЦЕНЗИИ

Пакет 10 лицензий	115 000
Лицензия (1 штука)	15 500

Неотъемлемым продолжением внедрения программного решения служит комплекс услуг технической поддержки, в который входят:

- консультации по вопросам работы программы,
- доступ к регулярно выпускаемым обновлениям,
- кастомизация решения под специфичные требования производителя.

Стоимость услуг технической поддержки составляет 17 500 рублей ежемесячно.

В стоимость приобретения LSAvto входит первоначальное обучение 5 (пяти) ключевых пользователей.

Актуальная версия данного документа всегда доступна по адресу <https://www.logicstars.ru/dms#pricelist>